

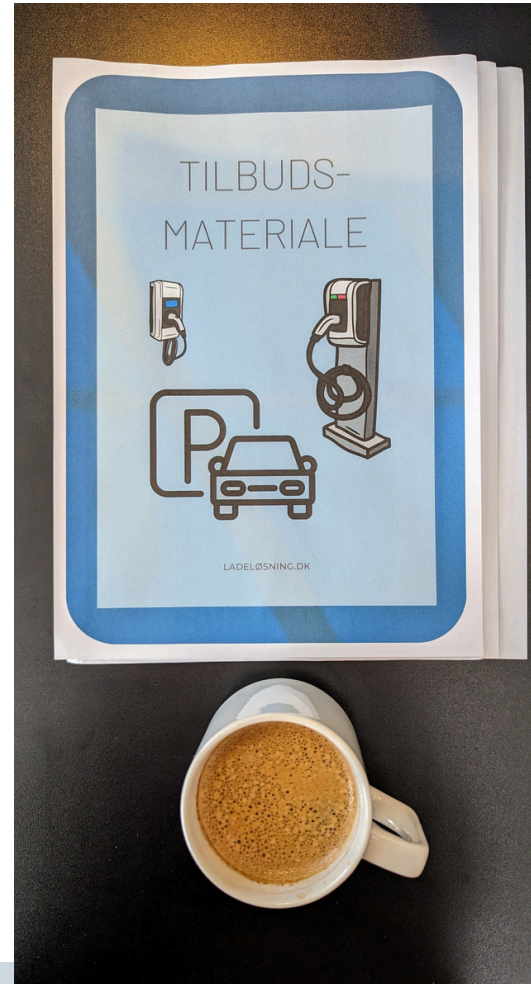
Tilbudsindhentning

Med Ladeløsning får I én fast samarbejdspartner, som ikke har nogen økonomisk interesse i at pege jer i en bestemt retning.

Vi tilbyder 100 % uvildig tilbudsindhentning, så I slipper for at bruge tid på at undersøge alle løsninger på markedet. Vi har allerede den nødvendige viden og kan rådgive om løsninger fra samtlige tilbudsgivere i Danmark.

Den hjælp vi yder ifm. tilbudsindhentning kan deles op i 5 punkter:

1. Udarbejdelse af udbudsmateriale
2. Udvælgelse af tilbudsgivere
3. Koordinering og dialog
4. Forhandling og vurdering
5. Gennemlæsning af kontrakt og vilkår



1

Udarbejdelse af udbudsmateriale

Som det første skridt i tilbudsindhentningen, skal I have udarbejdet udbudsmateriale, der kan sendes til tilbudsgivere. Det færdige udbudsmateriale skal gerne være så grundigt som muligt og afspejle jeres ønsker og behov for en ladeløsning. Et grundigt udbudsmateriale gør det nemmere at føre tilsyn med etableringen, da de skal leve op til specifikationerne i udbudsmaterialet.

Det vil f.eks. inkludere hvor strømmen skal trækkes fra. Kend til den fulde pris fra begyndelsen og undgå ekstraregninger. Vi hjælper jer med at udarbejde og skrive udbudsmaterialet, så det stemmer overens med jeres ønsker og indeholder de specificeringer, der er vigtige for jeres ladeløsning.

Tilbudsindhentning

2

Udvælgelse af tilbudsgiver

Som led i tilbudsindhentningen skal det naturligvis besluttes, hvilke tilbudsgivere, I vil have indhentet tilbud fra. Her hjælper Ladeløsning jer med at orientere jer i de mange tilbudsgivere. Tilbudsgivere kan både være ladeoperatører, elinstallatører og totalentreprenører.

Vi ved, hvilke typer løsninger de forskellige tilbudsgivere kan give jer, og på hvilke punkter de udmærker sig i forhold til hinanden. Det kan være punkter som

- Ejerskab af laderne
- Bindingsperiode
- kWh-pris ved opladning
- Hvor hurtigt de svarer på forespørgsler
- Om de laver en fornuftig plan og holder sig til den
- Mulighed for automatisk opladning når strømmen er billigst
- Appfunktioner

Som led i tilbudsindhentningen hjælper vi jer med at finde frem til de tilbudsgivere, der bedst matcher jeres ønsker.



3

Koordinering og dialog

Når vi indhenter tilbud for jer, fungerer vi som jeres kontaktperson.

- Vi indhenter ofte 3-5 tilbud, som vi diskuterer med jer.
- Vi står for kommunikationen mellem jer og tilbudsgiver, indtil aftalen er på plads.
- Vi koordinerer, at jeres ønsker fremgår tydeligt af udbudsmaterialet og bliver forstået af tilbudsgiver.
- Vi er vant til at kommunikere med de forskellige tilbudsgivere.